

BDF PELUQUERÍAS



CONTROLA DE FORMA RÁPIDA, ÁGIL Y EFICAZ,
LA GESTIÓN DE TU ESTABLECIMIENTO.

Ayudar al profesional a hacer de su negocio una empresa más rentable, llevar una buena gestión de la agenda y del local, vender productos llevando un mejor control del stock, así como de la facturación desde un solo punto de trabajo es tarea fácil con BDP-NET Peluquerías.

Bdp-NET Peluquerías permite seguir de forma fácil, ágil e intuitiva un tratamiento de un cliente, distribuir las horas de visita según empleados o tipos de tratamiento, atender al cliente según su ficha personalizada, vender productos o servicios, a la vez que incrementar beneficios, fidelizar nuevos clientes, aumentar el ticket medio, llegando a alcanzar incluso una reducción en los costes de personal.

La modernidad en la peluquería no se consigue tan solo con la creación de imagen, sino también con la eficiencia en la gestión del negocio. Con Bdp-NET Peluquerías, se mejoran los procesos de venta, se optimizan recursos, llegando a alcanzar un aumento considerable en la rentabilidad del establecimiento que lo aplique.

Características del TPV

- o Preparado para las pantallas táctiles, teclado y mouse.
- o Departamentos, artículos y clientes.
- o Control e informes de abonos.
- o Diseño personalizado de tickets.
- o Definición propia de parámetros por cada terminal.
- o Aparcado por terminal y empleado.
- o 5 tipos de precios de aplicación automática y manual.
- o Conexión de balanza para vender artículos a peso.
- o Descripción libre en la venta de artículos.
- o Identificación del artículo por fotografía, color y descripción.
- o Posibilidad de forzar la asignación de empleados.
- o Histórico de anulaciones.
- o Cinta de control en papel y soporte magnético.
- o Apuntes de entradas y salidas de caja.
- o Hasta 5 turnos por día e informes por turno y día.
- o Más de 70 informes por terminal, locales, fechas, etc.
- o Cierres con informes programables, y cierres de turnos y días.
- o Control de caja por turnos y días y arqueo de cajas por turno y día.
- o Identificación de los empleados por password, tarjeta, RFID y huella digital.
- o Además de una pantalla por cada departamento con sus artículos, existen 999 maxipantallas que le permiten hasta 107 artículos disponibles en la pantalla de ventas.
- o Informes por pantalla, impresora A4 e impresora de tickets en modo local y red.
- o Posibilidad de aparcar hasta 999 tickets con comentario definible por el usuario.



- o Opciones y comisiones de acceso definibles por empleado.
- o Hasta 99 tipos de IVA y hasta 99 formas de pago.
- o Conexión a escáner por código de barras.
- o Artículos con control de peso.
- o Ofertas de precio y descuento por artículo, oferta de regalo tipo 3 x 2 y oferta de precio por grupo.
- o Ofertas tipo "la segunda unidad a mitad de precio".
- o Albaranes a clientes para facturar a final de mes.
- o Precios y descuentos por clientes.
- o Crédito de tickets a clientes.
- o Botonera de 3 columnas con teclas totalmente configurables en posición, color y tamaño.
- o Gestión de clientes y fidelización de clientes, tarjetas, puntos, tickets regalo y cobro en puntos regalo.
- o Generación de puntos por artículos y por importes.
- o 10 formas de pago de cobro por terminal.
- o Hasta 3 formas de cobro por ticket y posibilidad de emitir ticket regalo sin importes.
- o Control de presencia de los empleados (entrada, salida, horas trabajadas, etc.)
- o Lectura de códigos de barras de balanzas.
- o Gestión de display (saludo, caja, venta, etc.) y gestión de packs.
- o Control y aviso de exceso de efectivo en caja.
- o Pedidos a la central de producción.
- o Control y gestión de emisión y recepción de vales.

Características propias

- o Planning por empleados entre horas.
- o Planning por servicios entre horas.
- o Definición de hasta 99 horas.
- o Histórico detallado por cliente.
- o Editor de texto para historial del cliente.
- o Gestión y control de bonos de productos.
- o Control de tratamientos.
- o Diferenciación entre servicios y productos.
- o Histórico de fotografías por cliente.
- o Notas de aviso por fechas y clientes.
- o Histórico de consumos y servicios por cliente.
- o Fichas técnicas personalizadas para cada cliente.
- o Histórico de tickets y consumos entre fechas por cliente.
- o Capturador de fotografías desde webcam y desde fichero.

Planning PLANING UNO martes, 20 de marzo de 2018

	RICARDO	LEIRE	PEDRO	SILVA	DESI	
09:00						
09:30	MASAJE			PRUEBA NOVOS		Reserva
10:00	COMPLETO			PRUEBA NOVOS		Detalle
10:30	RAFELA					Reservar
11:00	[BLOQUEADO]	[BLOQUEADO]				Anular
11:30				PRUEBA NOVOS		Pass a
12:00				ROBERTO J.		Cancelar
12:30	[ROLANDA G.]					Mover
13:00		[CORTE Y TINTO]				Cancelar
13:30		PELAYO				Mover
14:00	[BLOQUEADO]	[BLOQUEADO]	[BLOQUEADO]	[BLOQUEADO]	[BLOQUEADO]	Cancelar
15:00						SMS
16:00	[MANICURA -]					Ayuda
16:30	MONTSERRAT G.					Salir
17:00				DEPILACION		Salir
18:00		[CORTE Y TINTO]		MAIOLA G.		
18:30		PIRELLI				
19:00						
19:30						

Conectividad

- o Conexión a diferentes Pc's de la misma red o a través de internet (necesario el "Módulo de Conectividad")
- o Sistema de comunicaciones basado en conexiones remotas SQL y gestión propia de paquetes de información.
- o Envío del terminal a la central de los datos diarios.
- o Envío de la central a los terminales de los datos básicos (cambio de precios, artículos, etc.).
- o Envío y recepción a través de red, E-mail, Servidor Ftp y unidades de disco externas (disco USB, etc.).
- o Envío selectivo por locales y terminales.
- o Herramienta "Line Control" de control y conexión remota continua incorporada en el "Módulo de Conectividad".
- o Agente de sincronización (Comunicación continua desatendida).

Multi-Terminal y Red

- o Hasta 999 locales.
- o Hasta 999.999 terminales.
- o Posibilidad de trabajar en forma autónoma y transferir posteriormente los datos a la central.
- o Posibilidad de trabajar con varios terminales en red on-line con los mismos datos.
- o Posibilidad de entrar cargos en un terminal y modificarlos o facturarlos en otro.
- o Paso de trabajo en red a trabajo autónomo si por cualquier circunstancia se pierde la red, con la posterior fusión de datos.

Módulo de gestión comercial

- o Múltiples delegaciones por cliente, con diferentes direcciones y contactos.
- o Control y gestión de clientes (Datos fiscales y comerciales, control financiero y de riesgo, periodo vacacional, etc.).
- o Zonas y tipos de clientes.
- o Precios definibles por cliente y artículo.
- o Multitarifa por cliente y artículo.
- o Control de presupuestos, de pedidos y de albaranes.
- o Traspaso de presupuestos a pedidos y albaranes.
- o Traspaso de pedidos a albaranes.
- o Facturación directa desde albaranes.
- o Facturación selectiva por cliente.



- o Facturación por empresas y/o delegación.
- o Reimpresión masiva de un grupo de facturas, para no tener que imprimir las facturas durante la creación de las mismas.
- o Multi-Serie para facturas, albaranes, pedidos y presupuestos.
- o Serie con IVA añadido y series con IVA incluido.
- o Facturación agrupada por fecha y grupos de clientes.
- o Remesas de recibos bancarios.
- o Remesas en papel, disquetes y ficheros para enviar por internet.
- o Cobros manuales de facturas.
- o Gestión de representantes.
- o Comisiones por cliente y artículo.
- o Múltiple configuración de las comisiones.
- o Diseños definibles de los presupuestos, pedidos, albaranes y facturas.
- o Posibilidad de emitir presupuestos, pedidos, albaranes y facturas en formato PDF.
- o Gestión de envíos PDF por e-mail.
- o Múltiples listados de facturación.
- o Estadística de artículos, clientes, representantes, etc.
- o Cálculo y listado de rentabilidad de artículos y clientes.

Control de Almacén

- o Multi-almacén, con precios y estadística por cada uno de ellos.
- o Comprobación de stock e inventario manual y por escáner.
- o Inventarios continuos por almacén a precio actual y a su fecha.
- o Coeficientes de artículo, posibilidad de entrar un mismo artículo en diferentes tipos de envases.
- o Regularizaciones de stock (roturas, robos, etc.).
- o Control y gestión de pedidos a proveedor.
- o Control y gestión de albaranes de compra.
- o Control de precios pactados por proveedor.
- o Control de stock en tiempo real o diferido.
- o Facturas a proveedores.
- o Traspasos entre almacenes.
- o Traspaso de pedidos a albaranes.

